

Commercial sédentaire (H/F)

CDI

Meudon-la-Forêt (92)



A propos d'Aareon

Leader français des solutions digitales spécialisées dans la gestion immobilière, Aareon France accompagne les gestionnaires immobiliers depuis plus de 35 ans dans leur transition numérique.

Ses 200 collaborateurs, répartis sur 4 agences (Meudon, Nantes, Orléans et Toulouse), gèrent un portefeuille de plus de 180 clients et plus de 20 000 utilisateurs de ses solutions.

Dans le cadre de sa croissance continue, Aareon France recrute.



Type de poste

- ❖ CDI à temps plein
- ❖ Poste localisé à Meudon-la-Forêt (92) à pourvoir immédiatement



Les missions

Au sein de l'équipe **Commerciale**, vous

- ✓ êtes responsable de la qualification de nouvelles opportunités commerciales, en découvrant les besoins des clients,
- ✓ présenterez des solutions adaptées aux besoins des clients,
- ✓ devez garder un pipeline actuel d'opportunités,
- ✓ qualifierez les nouvelles opportunités de vente, avec un accent sur la découverte des besoins des clients,
- ✓ réalisez des ventes non complexes,
- ✓ tenez des dossiers de toutes les interactions de vente avec les clients et les services internes et être le support des commerciaux terrains,
- ✓ réalisez des entretiens réguliers (téléphoniques et visio-conférence) avec l'ensemble des clients.



Profil recherché

De formation BAC + 2 ou BTS commercial,

- ✓ Capacité à projeter une attitude positive des ventes,
- ✓ Bonnes aptitudes de présentation et d'organisation,
- ✓ Compétences de négociation, ventes, commercialisation ou relations publiques,
- ✓ Savoir gérer le temps et prioriser efficacement,
- ✓ Excellentes compétences en communication orale et écrite,
- ✓ Esprit d'équipe

Postulez ici

